



— WIR SUCHEN — **DICH!**

GAHRENS + BATTERMANN ist deutschlandweit einer der führenden Spezialisten im Bereich der Veranstaltungstechnik und Eventdienstleistungen. Entsprechend dem Leitmotiv „MENSCHEN BEGEISTERN“ kreiert unser G+B Team digitale, hybride und Live-Events, die überzeugen und im Gedächtnis bleiben. Als einer der digitalen Vorreiter in unserem Gebiet finden wir für jeden Wunsch eine Lösung. Mehr als 230 Mitarbeiter an verschiedenen Standorten setzen täglich mit Know-how, viel Liebe zum Detail und Kreativität die Projekte unserer Kunden mit passgenauen Lösungen um - und das seit 1983.

Für unseren **Standort Hamburg** in der **Region Nord** suchen wir ab sofort Dich als

Account Manager / New Business Development Manager (m/w/d)

DEIN PROFIL:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftlich oder technisch ausgerichtetes Studium
- Alternativ hast Du eine technische Ausbildung im Veranstaltungsbereich mit mehrjähriger Vertriebserfahrung absolviert
- Du besitzt einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb und Neukundenakquise in der Veranstaltungsbranche mit entsprechendem Netzwerk
- Dich zeichnen eine starke Ausstrahlung und eine souveräne Persönlichkeit mit hohem Eigenantrieb sowie einer ausgeprägten Sozialkompetenz aus
- Du hast gute Umgangsformen gepaart mit kommunikativen Fähigkeiten, fortgeschrittenen Englischkenntnissen und einem verbindlichen Auftreten
- Du verfügst über eine starke Überzeugungskraft und ein entsprechendes Verhandlungsgeschick
- Du bist belastbar, zuverlässig und dienstleistungsorientiert

DEINE AUFGABEN:

- Du gewinnst und begeisterst unsere neuen Kunden auf allen Kanälen und entwickelst diese durch professionelle Betreuung zu Stammkunden
- Du baust das Bestandskundengeschäft aus
- Du analysierst die Marktsituation verbunden mit den Kundenbedürfnissen
- Du berätst und betreust zusammen mit den Kollegen aus dem Projektmanagement nationale und internationale Kunden im Bereich Messen, Kongresse und Veranstaltungen
- Du führst Verkaufsgespräche, erstellst Angebote und Kalkulationen von Projekten und Anfragen

UNSER ANGEBOT:

- Ein gesicherter Arbeitsplatz in einem netten Team
- Viele Möglichkeiten, eigene Ideen einzubringen
- Moderne Ausstattung mit aktuellem iPhone, Laptop etc. auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice

Es erwarten Dich abwechslungsreiche Aufgaben in einem erfolgreichen, modernen Unternehmen mit einer offenen Atmosphäre. Darüber hinaus bieten wir ein hohes Maß an Selbständigkeit und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns bitte Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins ausschließlich **als eine gesamte PDF per E-Mail** an:

j.rubner@gb-mediensysteme.de

Für weitere Informationen melde Dich gerne unter 040 / 713908-27.

[Klicke bitte hier für unsere Datenschutzhinweise für Bewerberinnen und Bewerber.](#)